

## Conseiller(ère) de vente VW Utilitaires – Rejoignez une équipe passionnée !

Depuis plus de 60 ans, notre garage accompagne les professionnels et particuliers avec une seule ambition : offrir la meilleure expérience automobile, alliant compétence, sympathie et efficacité.

Aujourd’hui, nous renforçons notre équipe et recherchons un(e) Conseiller(ère) de vente VW Utilitaires motivé(e), ambitieux(se) et orienté(e) client.

### Vos missions

- Conseiller vos clients pour leur trouver le véhicule utilitaire idéal, adapté à leurs besoins et à leur activité.
- Gérer le processus complet de vente : de l'accueil à la livraison, en passant par les offres de financement.
- Fidéliser vos clients grâce à un service professionnel et personnalisé.
- Prospecter de nouveaux marchés et développer votre portefeuille client.

### Votre profil

- Vous êtes bien implanté(e) dans la région et disposez d'un réseau local solide.
- Vous avez de l'expérience dans la vente de véhicules utilitaires – idéalement chez Volkswagen.
- À l'aise avec l'informatique et les outils du constructeur, vous êtes rigoureux(se), dynamique et orienté(e) résultats.
- Votre sens du contact et du service fait la différence !

### Nous vous offrons

- Une rémunération attractive avec bonus sur performances + véhicule de fonction.
- Une ambiance conviviale au sein d'une équipe passionnée et motivée.
- Un SAV réactif qui facilite votre réussite commerciale.
- Des formations régulières pour continuer à progresser et devenir un(e) expert(e) VW.

### Envie de relever le défi ?

Envoyez-nous votre candidature dès aujourd’hui par retour d'e-mail.  
*(Seuls les profils correspondant aux critères seront contactés.)*